



## **CONCLUSIONES DE LA II CONFERENCIA MUNDIAL DE LAS CONSERVAS DE PESCADOS Y MARISCOS**

**Vigo, 10 y 11 de Septiembre del 2007**

1. La situación actual del **sector** industrial transformador y conservero de productos del mar es la siguiente:

- La industria conservera de pescados y mariscos es un buen ejemplo de globalización e internacionalización.
- El consumo de conservas presenta cifras sostenidas en el tiempo en el mercado de la UE y destaca el incremento en países emergentes como por ejemplo Europa del Este.
- El atún sigue liderando el mercado de las conservas de pescados y mariscos. En los últimos tiempos ha habido un descenso de las capturas y un aumento de los precios del gasoil, que ha afectado al abastecimiento de materia prima para la industria y ha supuesto un notable incremento de su precio. Sin embargo, el incremento de precio de las conservas de pescados y mariscos no es proporcional al incremento de precios que han experimentado dichas materias primas, generándose una fuerte competencia en el sector fundamentalmente por precio.

Al mismo tiempo las marcas europeas se encuentran afectadas por la concentración de la gran distribución, cuyas marcas blancas están ganando cuota del mercado.

- En el ámbito multilateral, el sector conservero europeo debe hacer frente a una gran competencia tanto en el mercado comunitario como en países terceros. Las empresas líderes, provenientes del sudeste asiático, compran o tienen ubicados estratégicamente sus centros fabriles, asegurando así el abastecimiento de materia prima a un precio muy reducido y minimizando los costes laborales, mientras que las conservas fabricadas en la UE, deben garantizar unos estándares sociales, medioambientales, higiénico-sanitarios y laborales, que les limitan su competitividad.

2. **De cara al futuro del sector** serán relevantes los siguientes aspectos:

- Es fundamental que la UE garantice el abastecimiento a la materia prima, a través de los contingentes “erga omnes” de la Organización Común de Mercado y el mantenimiento de regímenes preferenciales como el SPG + y ACP.

- En el marco de la Agenda de Doha diferentes estudios realizados por la Comisión Europea y organizaciones internacionales (Greenpace,..) muestran claramente que cualquier reducción arancelaria por debajo del 24% generará graves daños al sector atunero tanto en Europa como en los países ACP y SPG +.
- Se debe poder disponer de una previsión política y normativa. Las estrategias empresariales a adoptar por el sector suponen la toma de decisiones, a veces irreversibles, y de grandes inversiones que deben estar amparadas por un marco normativo estable y a largo plazo. Todos los jugadores que compiten en un mercado globalizado e internacionalizado deben estar sujetos a las mismas reglas.

**Mantener el arancel del 24% para las importaciones de atún en la UE es esencial para mantener el equilibrio entre el mercado europeo, los países en vías de desarrollo de África y Latinoamérica y los países del Sudeste Asiático.** El actual arancel permite que el sector atunero comunitario continúe su actividad en esos países, así como en Europa, contribuyendo al desarrollo de los países del tercer mundo.

- Del mismo modo, la negociación de los acuerdos comerciales, en particular con los países ASEAN, de forma paralela a las negociaciones en el ámbito de la OMC, tendrá un efecto negativo en las conservas y preparados de atún. Las negociaciones a 2 bandas suponen un peligro ya que podrían otorgarse beneficios por duplicado, unos bajo los posibles acuerdos comerciales, y otros bajo el ámbito de la OMC.
- En relación con las normas de origen en los regímenes comerciales preferenciales, una debilitación en la definición y aplicación de las normas solo contribuirá a un aumento del fraude, otorgando ventajas a terceros países no beneficiarios de los países ACP y SPG, y fomentando el aumento de la pesca ilegal, poniendo en peligro la industria en los países menos desarrollados e incluso de la UE. Por ello, la industria de productos transformados del mar solicita mantener las actuales normas para la determinación del origen preferencial de los bienes.
- En el sector existe una gran preocupación por que se asegure una adecuada gestión del recurso que preserve su sostenibilidad.
- Igualmente es primordial la lucha contra la pesca ilegal y que las disposiciones normativas se apliquen de forma armonizada en todo el territorio comunitario, teniendo siempre en cuenta que la industria necesita libre acceso a materia prima en cantidad, calidad y precio adecuado, de origen tanto comunitario como de terceros países. La trazabilidad es fundamental para garantizar el origen de la materia prima y evitar el uso de pescado IUU.
- El incremento del precio de las conservas de pescados y mariscos, especialmente en el caso del atún en conserva, es una necesidad de primer orden, pues una política basada en la reducción del precio del producto final no es sostenible en el tiempo.
- Las “alianzas” entre empresas se presentan como una línea de acción, tanto para conseguir mejores precios en el abastecimiento de materia prima, como a la hora de hacer frente a potenciales mercados en los que se requiere un alto volumen de negocios o inversión en tecnología.

- Dado que disponemos de un recurso natural limitado, y que las estrategias fundamentadas en bajos costes no parecen sostenibles en el tiempo, el desarrollo de nuevos productos innovadores que añadan valor es fundamental para el futuro del sector en la UE.
- Las conservas de pescados y mariscos son una forma saludable de aportar proteínas a nuestra dieta. Es necesario apostar por la calidad de los productos acompañada de estrategias de marketing y comunicación de las propiedades del producto.